

NV: От стальных бункеров до минных тралов: эволюция производства Метинвеста для ВСУ

После 24 февраля 2022 года многие украинские бизнесы задумались над своим вкладом в противодействие агрессору. Группа Метинвест, один из крупнейших бизнесов в Украине, совместила закупку снаряжения, строительство защитных сооружений и волонтерство с изготовлением стальных изделий. Став крупнейшим частным донором армии в рамках инициативы Стальной Фронт Рината Ахметова, компания поставила сталь на службу ВСУ.



История о трансформации оборонного производства Метинвеста за годы войны, препятствиях для его развития и вызовах, которые необходимо преодолеть для становления мощного украинского военно-промышленного комплекса.

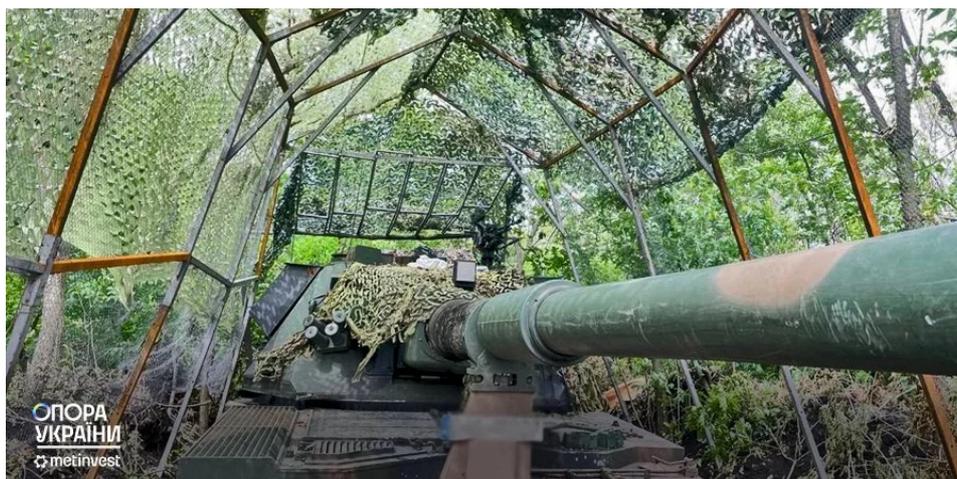
Этап 1. Персональная броня

Выпуск стальных изделий для ВСУ стартовал с начала вторжения в 2022 году. Компания быстро сосредоточилась на актуальных нуждах войска, начав с производства пластин для бронежилетов, которых тогда больше всего не хватало на фронте. Пластины бесплатно поставляли производителям бронежилетов по всей стране. Со временем освоили полный цикл производства бронежилетов наивысшего класса защиты и передали ВСУ около 150 тыс. единиц, то есть для каждого десятого в армии.

В первые месяцы войны производство малых стальных изделий для ВСУ было запущено в серийное производство. Из стали Метинвеста сделано более 80 тыс. противотанковых ежей против колесной техники, более 5 тыс. полевых печей, 256 тыс. скоб для строительства защитных сооружений.

С развитием боевых действий запросы военных менялись: к бронежилетам добавилось изготовление бронезащиты для фронтальных машин, которую получили 310 автомобилей.

Когда на фронте начали использовать дроны-камикадзе, инженеры разработали «ловцы ланцетов», 61 единица которых уже берегут военную технику.



С ходом войны потребности военных побудили компанию расширить линию продукции для фронта, а само производство стало более технологичным. В частности, Метинвест в 2023 году начал производить противоминные тралы для танков — 19 тралов уже работают на фронте. Запросы военных становились все сложнее.

Этап 2. Большие подземные сооружения

Одной из ключевых проблем в построении обороны была скорость развертывания. Тысячи километров фронта требовали новых линий обороны в сжатые сроки. Тогда Метинвест стал изготавливать подземные бункеры из волнистой стали. Первые «крывки», разработанные по усовершенствованным советским чертежам, передали на фронт летом 2022 года. Сейчас войско получило 559 бункеров.

Впоследствии в компанию поступил запрос о командных пунктах для управления военными действиями на «нуле». Инженеры Метинвеста разработали новую конфигурацию стальных укрытий. Первый «центр принятия решений» на 30 бойцов уже установлен на одном из самых горячих направлений фронта.



«Основная цель этих пунктов — непрерывное управление войском в безопасных условиях. Без координации начинаются какие-то непонятные действия на линии фронта. Эти пункты сейчас очень нужны, и мы продолжаем их производство», — говорит операционный директор Метинвеста Александр Мироненко.

Стальной штаб состоит из 5–6 соединенных между собой мобильных укрытий, выполняющих различные функции — от жилого помещения до рабочего штаба. Они быстро разворачиваются и сворачиваются, защищая от артобстрелов при правильной установке на 3–4 метра под землей. Каждый бункер рассчитан на шесть человек и оборудован всем необходимым для комфортного пребывания и работы.

Изготовление одной конструкции занимает 4–5 недель. Метинвест планирует произвести около 30 командных пунктов, а также разрабатывает «крывки» для операторов дронов и стабилизационных медпунктов. Подробности компания обещает рассказать позже.

Этап 3. Как увеличить производство

К производству оборонной продукции привлечено до 500 работников Метинвеста, которые делают «крывки», тралы или бронжилеты в свободное от основной работы время.

В Метинвесте уверяют, что могут увеличить производство таких продуктов, однако есть несколько проблем, сдерживающих возможности компании.

Во-первых, это нехватка людей. Ведь работников, занимающихся обороной, отлучают от выпуска стали, полуфабрикатов и сырья. Именно основное производство позволяет обеспечивать армию и платить налоги, которые также работают на победу страны. Нанимать новых людей стало трудно из-за миграции, мобилизации, вопросов с бронированием и других факторов.



Во-вторых, в компании считают, что привлечение частных компаний к производству продукции для фронта ускорит развитие военно-промышленного комплекса. Государственный заказ на стальные изделия для обороны мог бы стимулировать открытие новых цехов, создать рабочие места, а также обеспечил бы армию нужной продукцией.

«Да, мы способны наращивать объемы производства. У нас есть места и оборудование — нам нужны люди, которые сфокусируются только на военном заказе», — добавил Александр Мироненко.

Только преодолев эти трудности, Украина сможет наладить производство защитных сооружений, уменьшить зависимость от посторонней помощи и усилить обороноспособность — важную составляющую победы.

Материал опубликован в журнале NV № 5/2024 года

1

NV

<https://metinvestholding.com/ru/media/news/nv-from-steel-bunkers-to-mine-trawls-the-evolution-of-the-production-of-metinvest-for-the-armed-forces-of-ukraine>